

(Ред. от 27.02.2013, 22-25)

Стенограмма

научно-практической конференции (круглый стол) «Россия и ВТО: Повышение конкурентоспособности российских предприятий», 8 февраля 2013 года в ТПП РФ

Чернышев Олег Анатольевич: *****

Сейчас выступит Елена Владимировна. Надо гордиться тем, что в России создано. Мы вместе с Правительством Российской Федерации – фондом фондов Правительства Российской Федерации создали портфельную компанию в Гонконге, провели презентацию, и Елена Владимировна Трофимова является представителем на большом капитале России в Гонконге, по системе работает с Юго-Восточной Азией. Это уникальное решение. Это фонд фондов Правительства Российской Федерации – институт развития – создал вот эту структуру для того чтобы можно было привлечь инвестиции. Заявляю, господа, инвестиций много – проектов нет!

[02:33:27] Воронин Геннадий Петрович: Нужно их упаковывать!

[02:33:30] Чернышев Олег Анатольевич: Судя, будет задача Правительства Российской Федерации.

Елена Владимировна, Вам слово. Это блестящий проект!

[02:33:37] Трофимова Елена Владимировна: Добрые день, дамы и господа! Я благодарю за возможность принять участие в этом мероприятии ТПП. И благодарю за возможность выступить. Россия уже вступила в ВТО – и это уже свершившийся факт. Нужно обсуждать повышение конкурентоспособности, об этом было сказано уже не мало. Но предлагаю перейти в практическую плоскость. После вступления в ВТО установлен переходный период. В течение этого периода нашими российским промышленниками и предприятиям малого, среднего, крупного бизнеса нужно, в принципе, сделать достаточно много шагов, чтобы не проиграть в конкурентной борьбе с иностранными товарами. Как уже говорилось, нужно, конечно же, в первую очередь, пересмотреть свою маркетинговую политику, маркетинговую стратегию, но, а главное, модернизировать производство, чтобы выпускать конкурентоспособную продукцию как для внутреннего, так и для внешнего рынков. И наша компания готова оказать содействие российским предпринимателям в вопросах привлечения инвестиций для модернизации производства и в вопросах трансфера новых современных технологий для российского дела.

Буквально пару слов расскажу о нашей компании. «Международный центр развития инноваций» был создан финансовой группой Риком, при партнерстве с Российской Венчурной Компанией. Основная миссия нашей компании – это привлечение финансов в российский производственный промышленный сектор как из Европы, Северной Америки, так и из региона Юго-Восточной Азии. Но могу сказать, что для себя мы сделали основной упор на Юго-Восточную Азию, потому что видим огромный потенциал этого региона и видим укрепляющиеся наши связи, связи нашего государства, с государствами этого региона на политическом уровне.

Но я хотела бы выделить две страны этого региона, которые, на мой взгляд, являются наиболее перспективными в развитии этого сотрудничества с российскими компаниями. Конечно же, это Китай, о нем сказано много. В последние годы в многосторонних торгово-экономических связях России с Китаем наблюдается беспрецедентный подъем, который выражается в высоких темпах роста товарооборота. Китай играет важную роль во внешнеэкономических связях России и занимает четвертую строчку в списке крупнейших торговых партнеров России и первое место в Азиатско-Тихоокеанском регионе. По данным Китая за 2012 год, Китай проинвестировал во внешнюю экономику за рубеж 80 млрд. долларов США. При этом, на долю России выпало всего лишь 2 млрд. 121 млн., хотя, эти инвестиции по сравнению с предыдущим годом выросли на 11,5% процентов. С чем это связано? Ну, в первую очередь, наверное, говорилось много о маркетинге, и я поддерживаю всё, что было сказано. И маркетинг нужно строить, наверное, не только на уровне предприятий, но и на уровне субъектов, и на уровне самого Правительства, рассказывать о том, что, действительно, в России есть умы и можно инвестировать, можно достаточно безрисково инвестировать. При определенной поддержке, при наличии поддержки Торгово-Промышленной Палаты, местных торгово-промышленной палат.

В 2012 году главным приоритетом инвестиционной деятельности Китая в России по-прежнему являлись: полезные ископаемые, лес, энергетика, легкая и текстильная промышленность, бытовая электротехника, связь, строительство и сфера услуг.

Ну, и хотя бы пару слов сказать о второй стране – это страна Сингапур. В сентябре 2012 года вице-премьер Сингапура господин Шанмугаратнам заявил то, что Сингапур готов направить инвестиции в российский агропромышленный комплекс, что инвесторы могут вложить в наш АПК, так как у них есть уже богатый опыт управления сельхоз предприятиями и пищевой промышленностью в разных странах мира. Сейчас уже идет активное сотрудничество в производстве пшена, в том числе пшеницы, и предприятия Сингапура готовы развивать это в дальнейшем.

Россия имеет стратегическое значение для Сингапура в сфере сельского хозяйства, так как у России есть огромный потенциал ввода в сельхоз оборот новых земель. А инвестиции в агропромышленный комплекс, я считаю, достаточно важны для нашей страны, потому что, в связи со вступлением в ВТО, есть опасность поступления в нашу страну достаточно большого потока генномодифицированных продуктов. И только поддержка нашего собственного производителя позволит объемы этой продукции снизить.

В принципе, что я могу сказать, конечно, Юго-Восточный регион – это очень хорошая пара для нас, в смысле финансов, но Восток – это «дело тонкое». И наша компания потратила три года на то, чтобы найти надежных партнеров. И сейчас я могу сказать с уверенностью, что мы твердо стоим «на двух ногах» в этом регионе. У нас есть отличные партнеры и в сфере финансов, и имеем государственную поддержку как в Сингапуре, так и в Гонконге. И соответственно, наша компания готова приложить все усилия для того чтобы использовать этот огромный инвестиционный потенциал для модернизации производства и привлечения новых современных технологий. В этом регионе есть очень большое количество «горячих денег», которые могут зайти в Россию, но для этого нужна нам правильная «упаковка» того, что мы предлагаем инвесторам. Мы должны правильно объяснить им, построить правильные финансовые модели такие, к которым иностранные инвесторы привыкли, то, что они привыкли получать в других странах, от других проектов. Ну, и в этом мы готовы полностью содействовать предприятиям. У нас есть опыт, у нас есть там представители, которые понимают как правильно.

[02:40:14] Чернышев Олег Анатольевич: Да. Спасибо большое, Елена Владимировна!
